

INVENTAIRE DE SOUTIEN SOCIAL ET FAMILIAL

Pour chacune des questions suivantes, vous devez recueillir les informations vous permettant d'évaluer la situation personnelle de votre client et voir comment, vous pouvez le supporter dans son cheminement personnel. Par cet exercice, il devient plus facile de visualiser avec la personne les zones grises qui peuvent affectées son projet. En aucun temps, il ne faut influencer les réponses données et on doit attendre la réponse malgré les silences.

1. SOUTIEN AFFECTIF:

Avec qui peut-il partager sa situation personnelle et intime?

Nom: _____

Lien: _____

2. SOUTIEN FINANCIER ET MATÉRIEL:

Sur qui peut-il compter au niveau \$\$ (auto, ordinateur, prêts d'argent, etc.)?

Nom: _____

Lien: _____

3. SOUTIEN INFORMATIONNEL:

De qui peut-il obtenir du support pour des renseignements et des conseils?

Nom: _____

Lien: _____

4. SOUTIEN VALORISANT:

Avec qui peut-il se sentir apprécié pour ses idées, ses réalisations, etc.?

Nom: _____

Lien: _____

5. SOUTIEN À LA SOCIALISATION:

Avec qui partage-t-il des activités de loisirs, de détente, etc.?

Nom: _____

Lien: _____

6. SOUTIEN INSTRUMENTAL:

Sur qui peut-il s'appuyer pour avoir des "lifts", de l'aide au niveau des tâches domestiques, pour ses commissions, le gardiennage, etc.?

Nom: _____

Lien: _____

7. SOUTIEN NÉGATIF:

Avec qui vit-il des conflits, de la consommation, des délits?
(toutes influences négatives dans sa vie)

Nom: _____

Lien: _____

Dans un deuxième temps avec la personne, vous colorez son niveau de satisfaction.

ÉCHELLE DE SATISFACTION GRADUÉE DE 1 À 4

(le chiffre 4 représentant la satisfaction maximum)

